

## mercoledi 20 febbraio 2019

quotidiano di brand marketing, comunicazione, media, web & digital, pubblicità, design





## P&G lancia le lavanderie on demand Tide Cleaners, business D2C su larga scala

L'azienda raccoglie l'esperienza decennale nei servizi di lavanderia ed espande il business in tutti gli Stati Uniti con l'obiettivo di raggiungere 2000 città nel 2020. Per gli utenti ritiro e consegna attraverso locker, furgoni nei campus e negozi in franchising A pag. 12

#### **INTELLIGENCE**

## Comunitari vs Cosmopoliti: lpsos racconta cosa accade nel paese con una visione più ampia

La domanda dei clienti di una comunicazione in grado di parlare a diverse persone, non un target o un cluster A pag. 13

#### ALIMENTARI

### Saiwa accelera su tracciabilita' e ambiente lanciando Oro 100% grano italiano. Adv da marzo

Al via anche adv per Oreo. Mondelez sta valutando anche una sponsorizzazione di

## DEBUTTA LA NOTTE DEGLI OSCAR LO SPOT DI BUDWEISER 'THE NEW BUD IN TOWN' CREATO PER LA LIMITED-EDITION RESERVE COPPER LAGER. CON CHARLIZE THERON PROTAGONISTA E 'TRICKY' DEI RUN-

#### ALIMENTARI

Saclà va on air sulle reti Mediaset affidandosi alla creatività di Hub09 A pag. 7

Arriva CreativitySafe, blockchain che aiuta i creativi a proteggere le loro opere A pag. 19

D.M.C COME COLONNA SONORA, IL FILM È OPERA DI VAYNER MEDIA

#### **AGENZIE**

Quello che i clienti vogliono dalle agenzie e che le consultancy non sono ancora capaci di offrire A pag. 5

#### **INTELLIGENCE**

Grandi prospettive per il mercato italiano dell'Al che vale appena 85 milioni € A pag. 14

un evento estivo pe Fonzies A pag. 8

#### **ABBIGLIAMENTO**

Diesel con Publicis Italy lancia il programma Side:Biz che permette ai follower di aprirsi uno store digitale A pag. 11

#### **MEDIA**

National Geographic annuncia le novità per il 2019 A pag. 15

### TAG

Oggi parliamo di...

Fondazione Sistema Toscana, Industree pag. 3 Scopen, Warc, Bbh, Amv Bbdo, McCann pag. 5 Connexia, Paolo D'Ammassa, Nestlé, KitKat Green Tea Matcha pag. 6 Saclà, Hub09, Marco Faccio, Lavazza, All Communication pag. 7 Saiwa, Mondelez, Havas, Silvia Bagliani, Francesco Meroni, Erika Bruzzone pag. 8 Galbusera, VMLY&R, Movie Magic, Um pag. 9 Leo Burnett, McDonald's, A.Testa, Sustenium pag. 10 Diesel, Publicis pag. 11 P&G, Tide Cleaners pag. 12 Flair 2019 Ipsos, Nando Pagnoncelli, Nicola Neri, Andrea Fagnoni **pag. 13**Oss. Al, Politecnico Milano,
Alessandro Piva **pag. 14** National Geo pag. 15 Vogue Italia, Fashion Week pag. 16 Publicis Media, Commissario Montalbano, Rai pag. 17 Sole 24 Ore, Alpha pag. 18 CreativitySafe, Connexia pag. 19

#### **AGENZIE**

pag. 20

Connexia alza gli obiettivi per il 2019 a 20 milioni anche via acquisizioni A pag. 6

Poste Italiane, VMLY&R



## IL CINEMA PIÙ GRANDE È SU PREMIUM



JUSTICE LEAGUE





**POVERI MA RICCHISSIMI** 







## mercóledi 20 febbraio 2019

quotidiano di brand marketing, comunicazione, media, web & digital, pubblicità, design

TECH

PAG. 19

ITALIA
TECH, CREATIVITÀ

# Arriva il servizio CreativitySafe, blockchain che aiuta i creativi a proteggere le loro opere

La piattaforma è già funzionante e Connexia la sta utilizzando per registrare lavori e presentazioni

Non sostituisce uffici brevetti e studi legali, ma è un significativo passo in aventi nella protezione della proprietà intelletuale, di qualunque genere essa sia. Parliamo di CreativitySafe, soluzione basata su blockchain ideata da un team di esperti provenienti da diversi settori - legal, tech, economia, marketing - che permette ai creativi di certificazione la proprietà delle proprie opere e idee ed eventualmente tutelarla nelle sedi opportune con strumenti a prova di legge. Il termine creativi ha un'accezione molto ampia: non solo quelli pubblicitari, nicchia da cui comincia il lancio, ma chiunque abbia prodotto un'opera d'ingegno e dunque artisti, musicisti, fotografi, ricercatori scientifici, sviluppatori.



Marcello Esposito

«Abbiamo pensato di lanciare CreativitySafe partendo da Milano e dal settore della comunicazione perché non esiste nulla di analogo a tutela dell'opera di agenzie e freelance» spiega Marcello Esposito, CEO & Founder.

Esistono sì diverse soluzioni in Italia per proteggere la pro-

prietà intellettuale, dalla SIAE all'EUIPO (European Union Intellectual Property Office) oppure l'escamotage di autospedirsi la documentazione con una raccomandata sulla quale il timbro postale certifica la data di produzione. Ma si tratta di sistemi o troppo macchinosi e costosi o artigianali e comunque inadeguati rispetto ai processi di produzione e diffusione delle opere digitali.

IL FUNZIONAMENTO DI CREATIVITYSAFE INVECE È MOLTO SEMPLICE: basta iscriversi e caricare i file ed eventuali prove (articoli, pubblicazioni, post social) che documentano la proprietà dell'opera, creando un 'dossier probatorio'. Si riceve un certificato che prova l'avvenuta certificazione dell'opera e del relativo dossier sulla block-



chain, un file tecnico OTS che permette di risalire alla transazione finale e al blocco della blockchain su cui le opere sono certificare e un bollino da apporre sulle opere nel caso siano esposte in pubblico per scoraggiare utilizzi impropri. I COSTI SONO ACCESSIBILI: da 7 euro ricaricabili per tre registrazioni ai piani mensili basic (13€) e professional (37€) per realtà più strutturate. Tutti i piani permettono di ricevere assistenza su come usare il servizio e i documenti sono utilizzabili come prove con valore legale.

«Il nostro obiettino non è però intasare le aule dei tribunali, ma offrire un deterrente efficace a chi vuole utilizzare in modo scorretto la creatività altrui» aggiunge Esposito.

Matteo Bormetti, Chief Marketing & Commercial Officer, ha aggiunto inoltre che "siamo stati anche fortemente motivati dal fatto che il legislatore europeo e, più recentemente, quello italiano si stiano dimostrando particolarmente sensibili al problema e abbiano riconosciuto la validità della tecnologia blockchain nell'ambito di tutela della proprietà intellettuale. Vedere un segnale così forte ci ha dato la certezza che stiamo realizzando un servizio che sarà utile a tanti creativi". LA PIATTAFORMA È GIÀ FUNZIONANTE e la stanno utilizzando diverse realtà tra le quali l'agenzia Connexia, da circa un mese, il cui CEO Paolo D'Ammassa ha spiegato che lo strumento è efficace soprattutto nei casi non normati dai contratti con i clienti. «In agenzia ci è capitato di fare una proposta a un'azienda, vederla rifiutata e poi realizzata sotto altro nome. CreativitySafe è una bella risposta al problema, un deterrente agli abusi che aiuta l'economia e promuove la creatività. Da oggi rubare le idee sarà un po' più difficile». L'agenzia ha anche collaborato alla messa a punto della piattaforma con una consulenza sulla UX.